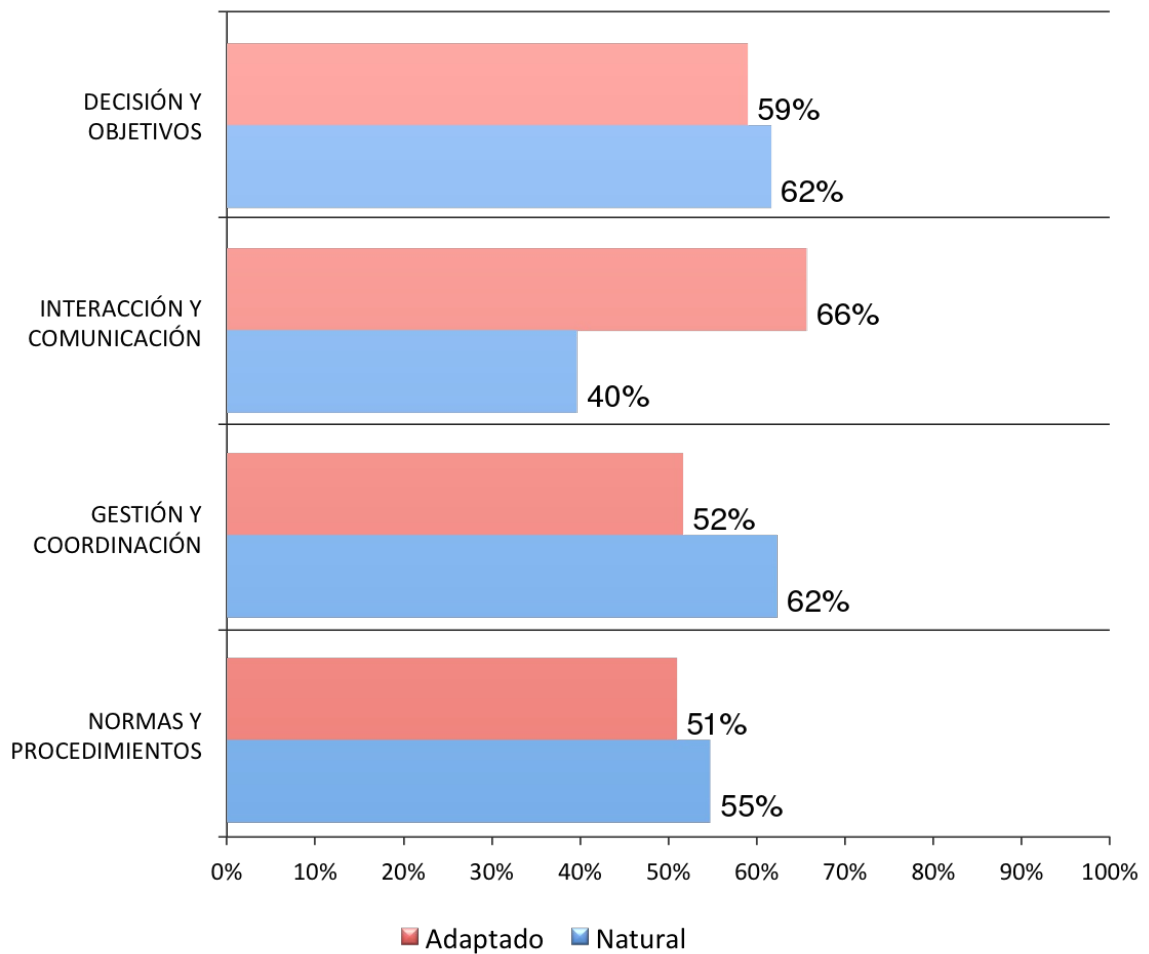




## Perfil Comercial

### Áreas Competenciales Comerciales

A continuación encontrará su valoración general respecto a las 4 áreas clave competenciales relacionadas con los factores de comportamiento. Estas áreas generales están compuestas del valor medio de las competencias clave que se presentarán a continuación. Su valoración Natural representa su tendencia innata de actuación, es decir, su desempeño le supone menos esfuerzo adicional. Su valoración Adaptada representa dónde está invirtiendo su energía o dónde percibe debe invertirla para un desempeño exitoso en esa área.





## Perfil Comercial

### Competencias Conductuales Clave

A continuación encontrará su valoración frente a 16 competencias comerciales clave. La valoración de estilo natural es su tendencia o enfoque natural al desempeñar la competencia. La valoración de estilo adaptado, muestra su percepción de cuál debería ser su enfoque frente a su situación presente, es decir, dónde está invirtiendo su energía. Ninguna de las dos valoraciones es limitativa respecto a cómo usted puede haber desarrollado o podría llegar a desarrollar cualquiera de las competencias presentadas.

